

Werkstudent Sales (m/w/d)

Die **eMIS** (electric **M**obility **I**nfrastructure **S**olutions) ist ein Team von Ingenieuren, das wegweisende technische Lösungen für den öffentlichen Personennahverkehr (ÖPNV) sowie für Immobilienprojekte entwickelt. Wir stellen Busflotten vom Diesel- auf einen besonders wirtschaftlichen und nachhaltigen Elektrobetrieb um und konzipieren CO₂-neutrale Elektrizitätsnetze für Wohn- und Gewerbeimmobilien. Unsere Systemlösung für Linienbusse integriert u. a. ein bidirektionales Ladesystem, mit dem die Batterien von Elektrobussen während der Standzeiten zur Unterstützung des Stromnetzes genutzt werden können (Vehicle-to-Grid). Durch die Verbindung von eigener Stromerzeugung aus erneuerbaren Quellen und einem smarten Energiemanagementsystem senken wir die Strombeschaffungskosten und machen unsere Kunden unabhängig vom Rohstoffmarkt. Unsere individuell skalierbare Hard- und Softwarelösung ist vielfältig einsetzbar, für ÖPNV-Betreiber ebenso wie für andere Unternehmen und Endverbraucher.

Die **eMIS Deutschland GmbH** ist ein Unternehmen der VENTUSventures Gruppe. Zu den Geschäftsfeldern der Gruppe zählen neben Elektromobilität und Speichertechnologie auch die Projektierung und der Betrieb von Wind- und Solarparks sowie die Entwicklung und Umsetzung von nachhaltigen Immobilienprojekten. Die VENTUSventures Gruppe verfügt über Standorte in Hamburg, Berlin, Schwerin und Düsseldorf.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Werkstudenten Sales (m/w/d)** am Standort Berlin.

Ihr Verantwortungsbereich:

- Begleitung im Aufbau eines jungen innovativen Geschäftsfeldes
- Administrative Unterstützung des Chief Sales Officers
- Mitwirkung bei dem Aufbau unserer internen Vertriebsdatenbank
- Unterstützung bei der Aufbereitung von Vertriebsunterlagen
- Durchführung von Marktanalysen und Recherchetätigkeiten

Ihr Profil:

- Fortgeschrittenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausrichtung
- Erste Berufserfahrung im Rahmen von Praktika oder Nebentätigkeiten wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Eigenverantwortliche, selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Fundierte MS-Office-Anwenderkenntnisse

Und das bieten wir:

- Eine offene, kooperative Arbeitsatmosphäre in einem engagierten Team
- Viel Spielraum für die Umsetzung eigener Ideen und Projekte
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote für den Ausbau von persönlichen Stärken
- Flexible Arbeitszeiten, ein kostenfreies, gesundes Mittagessen, Sport- und Wellnessangebote sowie weitere Goodies

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums per E-Mail an: bewerbung@emis-deutschland.com.