

Vertriebscontroller / Projektcontroller (m/w/d)

Die **eMIS** (electric **M**obility **I**nfrastructure **S**olutions) ist ein Team von Ingenieuren, das wegweisende technische Lösungen für den öffentlichen Personennahverkehr (ÖPNV) sowie für Immobilienprojekte entwickelt. Wir stellen Busflotten vom Diesel- auf einen besonders wirtschaftlichen und nachhaltigen Elektrobetrieb um und konzipieren CO₂-neutrale Elektrizitätsnetze für Wohn- und Gewerbeimmobilien. Unsere Systemlösung für Linienbusse integriert u. a. ein bidirektionales Ladesystem, mit dem die Batterien von Elektrobussen während der Standzeiten als Unterstützung für das Stromnetz genutzt werden können (Vehicle-to-Grid). Unser zentrales Produkt nennen wir Intelligentes Knotenkraftwerk (IKK): Wir bündeln Stromerzeugung und -verbrauch vieler Erzeuger und Verbraucher und senken damit die Strombeschaffungskosten. Unsere individuell skalierbare Hard- und Softwarelösung ist vielfältig einsetzbar, für Busbetreiber ebenso wie für Immobilienunternehmen, die eine kostengünstige Stromversorgung zum Festpreis erhalten.

Die **eMIS Deutschland GmbH** ist ein Unternehmen der VENTUSventures Gruppe. Zu den Geschäftsfeldern der Gruppe zählen neben Elektromobilität und Speichertechnologie auch die Projektierung und der Betrieb von Wind- und Solarparks sowie die Entwicklung und Umsetzung von nachhaltigen Immobilienprojekten. Die VENTUSventures Gruppe verfügt über Standorte in Hamburg, Berlin, Schwerin, Düsseldorf und Amsterdam.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Vertriebscontroller / Projektcontroller (m/w/d)** am Standort Hamburg. In dieser Position unterstützen Sie die Geschäftsleitung bei dem weiteren Aufbau der Gesellschaft und der Umsetzung der damit verbundenen unternehmerischen Ziele.

Ihr Verantwortungsbereich:

- Eigenverantwortliche Durchführung des Vertriebs- und Projektcontrollings
- Kalkulation von Kundenangeboten und Durchführung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Weiterentwicklung und Pflege der Finanz- bzw. Kalkulationsmodelle für Produkte und Projekte
- Mitwirkung beim Aufbau eines CRM-Systems zur Unterstützung der Vertriebsaktivitäten
- Erstellung und Überwachung der Investitions-, Sachaufwands- und Personalkostenbudgets

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften
- Fundierte Erfahrung in den Bereichen Vertriebs- und Projektcontrolling sowie Projektmanagement
- Hohes wirtschaftliches Verständnis und unternehmerisches Denken
- Erfahrung mit Controlling-/ Reportingsystemen (BI Tools); Erfahrung mit Lucanet wünschenswert
- Exzellente MS-Office Kenntnisse

Wir bieten:

- Ein abwechslungsreiches, interessantes Arbeitsumfeld
- Einblick in und Mitwirkung bei der weiteren Geschäftsentwicklung
- Offene Arbeitsatmosphäre in einem engagierten Team
- Individuelle Einarbeitung und die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen
- Attraktive Vergütung und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums per E-Mail an: bewerbung@emis-deutschland.com.