

Werkstudent (m/w/d)

Wir suchen zum schnellstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten **Werkstudenten (w/m/d)** zur Unterstützung im Bereich Business Development, Sales & Marketing am Standort Berlin.

Die eMIS Deutschland GmbH ist ein Unternehmen der VentusVentures Holding. Die Unternehmensgruppe bietet ein umfassendes Portfolio an unterschiedlichen Dienstleistungen entlang der Wertschöpfungskette erneuerbarer Energien. Zu den Geschäftsfeldern der Gruppe zählen neben eMobilität, Speichertechnologie und Sektorenkopplung auch Wind- und Solarenergie und die Entwicklung und Umsetzung von Immobilien- und Infrastrukturprojekten.

Die Dienstleistungen der **eMIS (electric Mobility Infrastructure Solutions)** für Verkehrsgesellschaften im ÖPNV sind breit gefächert. Wir unterstützen die Gesellschaften in allen Belangen im Zusammenhang mit der Elektrifizierung ihrer Fahrzeugflotte(n) und verbinden damit Energiewirtschaft und Verkehr zum Zwecke des Umwelt- und Klimaschutzes. Die Kernkompetenz der eMIS Deutschland GmbH ist die Systemintegration.

Sie unterstützen als Werkstudent unser Team bei dem weiteren Aufbau der Gesellschaft und der Umsetzung der damit verbundenen unternehmerischen Ziele, insbesondere im Bereich Unternehmensentwicklung und Vertrieb mit folgenden Tätigkeitsschwerpunkten:

Ihre Aufgaben:

- Durchführung von Marktanalysen und Recherchen zu technischen Produkten
- Mithilfe bei der Erstellung von Potenzialanalysen, Produkt- und Vertriebsstrategien
- Unterstützung in der Vertriebsarbeit (gerne auch mit Kundenkontakt)
- Mitwirkung bei der Aufbereitung von Vertriebsunterlagen und Erstellung von Präsentationen
- Unterstützung im Marketing, z.B. Arbeit mit Social Media und die Vorbereitung von Kundenveranstaltungen
- Allgemeine Unterstützung des Teams

Ihr Profil:

- Sie absolvieren derzeit ein technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium und haben Interesse an der aktiven Mitwirkung im Aufbau eines neuen Unternehmens
- Idealerweise verfügen Sie bereits über erste „Berufserfahrung“ in Form von Praktika und haben eine Affinität zu technischem Vertrieb, Marketing und/oder Produktmanagement
- Sie arbeiten sorgfältig und selbständig
- Ihre sehr guten MS-Office Kenntnisse setzen Sie gerne ein
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse
- Eine weitere Fremdsprache wie Dänisch, Norwegisch, Schwedisch oder Niederländisch wäre von Vorteil

Und das bieten wir:

- Ein abwechslungsreiches, interessantes Arbeitsumfeld
- Einblick in und Mitwirkung bei der weiteren Geschäftsentwicklung
- Offene Arbeitsatmosphäre in einem hoch motivierten kleinen Team
- Aussicht auf eine Übernahme nach Beendigung Ihres Studiums

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums per E-Mail an bewerbung@emis-deutschland.com.

eMIS Deutschland GmbH

Werderstraße 135 · 19055 Schwerin · Tel. +49 38 53 946 53 91 · www.emis-deutschland.com

Geschäftsführer: Ulrich Lewandowski

USt-IdNr. DE318659310 · Amtsgericht Schwerin, HRB 13048 · Steuernummer 090/108/02153

Bankverbindung: Hamburger Volksbank eG · IBAN DE40 2019 0003 0003 2739 03 · BIC GENODEF1HH2